



RÉFÉRENCE DE L'OFFRE - BÉT-41399

TECHNICO COMMERCIAL (H/F)

LIEU DE TRAVAIL

Secteur Béthune

DESRIPTIF

PROCH EMPLOI recherche un(e) Technico Commercial(e) pour une entreprise spécialisée dans le commerce de la peinture destinée aux secteurs automobile, industrie et BTP.

Votre mission principale sera de développer le portefeuille clients et d'accroître ainsi le chiffre d'affaires.

Vous serez en charge de :

- Prospecter de nouveaux clients et fidéliser les clients existants.
- Présenter et promouvoir les produits auprès des clients.
- Assurer un suivi technique et commercial.
- Participer à l'élaboration de stratégies commerciales.
- Atteindre les objectifs de vente fixés.

PROFIL REQUIS

Titulaire au minimum d'un Baccalauréat en spécialité commerce, vous possédez également une expérience significative en tant que technico-commercial(e). Une expérience dans le domaine de la peinture et des fournitures serait un plus.

Vous avez connaissance des secteurs de l'automobile, du poids lourd, de l'industrie et du BTP.

Vous possédez d'excellentes compétences en communication et en négociation.

Vous êtes autonome, rigoureux et possédez un bon sens de l'organisation.

Permis B - Voiture

CONTRAT PROPOSÉ

CDI - Temps plein (35 heures par semaine) du lundi au vendredi

Rémunération selon profil basée sur fixe + commissions ainsi que mise à disposition d'un téléphone, d'un ordinateur portable et une voiture. Prise en charge des frais repas également

Démarrage immédiat

Déplacements à prévoir chez les clients et prospects sur le secteur Nord / Pas de Calais

POUR POSTULER

Envoyer votre CV et votre lettre de motivation à :

Plateforme BÉTHUNE - BRUAY

artoislysromane@prochemploi.fr